



CONVENI ENTRE L'INSTITUT DE GESTIÓ ESTRATÈGICA, PROMOCIÓ ECONÒMICA I SOCIETAT DE LA INFORMACIÓ I CREAPOLIS PARC DE LA CREACIÓ, SA PER AL DESENVOLUPAMENT DEL PROGRAMA D'ACCELERACIÓ DE STARTUPS EMPENTA

ENTRE PARTS

D'una part, l'Il·lma. Sra. Mireia Ingla i Mas, Presidenta de l'Institut de Gestió Estratègica, Promoció Econòmica i Societat de la Informació (en endavant IGEPESI), actuant en la seva representació en virtut de les facultats conferides per l'art 21.1.f) de la Llei 7/1985, de 2 d'abril, *reguladora de les bases de règim local* (LBRL) i l'art 53.1 a) del Decret Legislatiu 2/2003, de 28 d'abril, pel qual s'aprova el *Text refós de la Llei municipal i de règim local de Catalunya* i per l'art. 18.1 b) dels estatuts de l'IGEPESI, assistida en aquest acte per la Sra. [REDACTED], Secretaria General de l'Ajuntament de Sant Cugat del Vallès, de conformitat amb el que estableix l'art. 92 de la LBRL

De l'altra, el Sr. Oriol Alcoba Malaspina, en representació de CREAPOLIS PARC DE LA CREATIVITAT, SA (en endavant Esade Creapolis), en qualitat de Director General, segons escriptura de nomenament o apoderament formalitzada davant del notari de Barcelona, Sr. [REDACTED], el 28 de febrer de 2017 i número de protocol 483.

Ambdues parts es reconeixen mútuament capacitat per al present atorgament i,

MANIFESTEN:

- I. Esade Creapolis és un Parc d'Innovació que té per finalitat oferir informació, assessorament i formació per millorar la gestió de les empreses, fomentar la promoció i internacionalització, tot basant-se en el concepte d'Open & Cross Innovation, és a dir, creuament de coneixements i experiències entre les empreses. Així volen afavorir els interessos de les empreses i comprometre's activament amb el desenvolupament econòmic del municipi. El foment de la innovació i el networking empresarial ha estat un dels grans eixos de servei de l'entitat que compta amb un equip de professionals experts en diferents àmbits, preparats per donar suport a les empreses que en algun moment es plantegen la possibilitat de consolidar i dinamitzar el seu departament d'innovació.
- II. Esade Creapolis ha estat executant el programa d'acceleració per a noves startups promogut per la Generalitat de Catalunya a través d'ACCIÓ a Sant Cugat del Vallès denominat EMPENTA, que des de l'any 2020, aquesta vinculació amb ACCIÓ ha finalitzat.
- III. Entre els objectius de l'IGEPESI (art. 3.II.3 dels Estatuts) es troba fomentar la implantació de noves empreses en el municipi, especialment les relacionades amb les noves tecnologies, la recerca i el coneixement, promocionar les noves persones emprenedores, així com donar suport i establir sinergies entre el teixit empresarial.



- IV. L'IGEPESI i Esade Creapolis volen donar continuïtat conjuntament a aquest programa d'acceleració per a noves startups EMPENTA a Sant Cugat del Vallès.
- V. L'Empenta és un programa d'acceleració d'empreses emergents de base tecnològica que tenen com a objectiu la innovació disruptiva.
- Són empreses en fase de creació o recentment constituïdes que estan preparades per començar a comercialitzar.
 - L'objectiu del programa és ajudar a les empreses a través de dues vessants. La primera, a través de classes presencials (sessions plenàries) en què es treballen aspectes crítics de la gestió de startups (finançament, màrqueting, pla de socis, model de negoci...) i la segona, mitjançant el mentoring ad hoc que portarà a terme un equip de persones expertes.

L'Empenta en 10 anys:

- Primer programa d'acceleració de startups a Catalunya.
- Programa per excel·lència d'emprenedoria a Esade Creapolis, conegut per tot l'ecosistema emprenedor.
- 100 startups accelerades en 9 edicions.
- El 80% segueixen amb activitat
- El 60% aixequen una primera ronda d'uns 400.000 €
- El 20% aixequen una segona ronda de 650.000 €

Ambdues parts, posades d'acord, subscriuen el present conveni amb subjecció a les següents:

CLÀUSULES

Primera. OBJECTE DEL CONVENI

És objecte del present conveni regular la col·laboració entre l'IGEPESI i Esade Creapolis per portar a terme conjuntament el programa d'acceleració per a noves startups a Sant Cugat del Vallès.

Segona. OBLIGACIONS I COMPROMISOS DE LES PARTS

L'IGEPESI es compromet a:

- Definir, conjuntament amb Esade Creapolis, les bases de participació en el programa EMPENTA segons annex al present conveni.
- Formar part i ser membre actiu del Jurat del programa Empenta i col·laborar en la selecció de les startups.
- Col·laborar amb les startups del programa Empenta i facilitar la seva connexió amb el teixit empresarial de Sant Cugat.
- Participar en els esdeveniments organitzats per Esade Creapolis dins del programa EMPENTA.

- Donar cobertura comunicativa del programa Empenta i les activitats relacionades.
- Aportar la quantitat de 40.000€ per edició del programa EMPENTA.

Esade Creapolis es compromet a:

- Definir, conjuntament amb l'IGEPESI, les bases de participació en el programa EMPENTA segons annex al present conveni.
- Nomenar un jurat especialitzat per realitzar la selecció de les startups.
- Aportar el personal docent necessari per realitzar el programa EMPENTA.
- Disposar d'un espai adequat per portar a terme el programa EMPENTA.
- Oferir allotjament gratuït a les startups a l'espai Eworks de la Rambla de la Innovació.
- Organitzar un mínim de 6 esdeveniments o accions de networking adreçats a les startups i empreses de Sant Cugat.
- Donar cobertura comunicativa del programa Empenta i les activitats relacionades.
- Realitzar una memòria explicativa de les activitats realitzades per cada edició de l'EMPENTA. La memòria recollirà les dades tècniques de les activitats i el detall de les despeses generades.

Tercera. CONDICIONS ECONÒMIQUES I CONSIGNACIÓ PRESSUPOSTÀRIA

L'IGEPESI realitzarà una aportació econòmica de 40.000€ per edició del programa EMPENTA que s'abonarà en un 50% a l'inici de cada edició del programa i la resta a la finalització del mateix prèvia justificació tècnica i econòmica. La primera aportació anirà a càrrec de la partida pressupostària 31304313 20000 43300 4790001 31304 de l'IGEPESI.

La resta d'aportacions aniran en funció del pressupost de cada edició, que s'afegiran com addenda al conveni.

Quarta. RESPONSABILITATS DE LES PARTS

Esade Creapolis haurà de disposar d'una assegurança de responsabilitat civil de l'espai on es porta terme el programa EMPENTA.

Cinquena. DURADA DEL CONVENI

El conveni estendrà la seva vigència per un termini de tres anys, a comptar de l'endemà del dia de la seva formalització o de la data de la darrera signatura.

Abans del seu venciment, el conveni podrà prorrogar-se per acord exprés de les parts pel termini d'un any.

Sisena. CAUSES DE RESOLUCIÓ DEL CONVENI

Seran causes d'extinció les establertes legalment i, en concret:

1. El transcurs del termini de vigència establert.
2. El mutu acord de les parts que, en tot cas, haurà de formalitzar-se per escrit
3. L'incompliment greu i manifest per part de la part beneficiària, de qualsevol de les obligacions que se'n derivin.
4. La impossibilitat sobrevinguda, material o legal, de fer front a les obligacions que se'n deriven.

Setena. MODIFICACIONS DEL CONVENI

Les variacions de les condicions que no comportin modificacions substancials que facin necessària la formalització d'un nou conveni, s'incorporaran al text inicial mitjançant clàusula addicional.

Vuitena. COMISSIÓ DE SEGUIMENT

A fi de garantir el millor desplegament del conveni amb coordinació adequada de tots els aspectes derivats de la seva aplicació, es formarà una comissió integrada per una persona responsable i una tècnica d'ambdues de les parts.

La comissió podrà elaborar informes i propostes per a la millora dels acords assolits en aquest conveni, i presentarà una memòria anual que avaluarà la col·laboració establerta. La comissió es reunirà un cop l'any, com a mínim, i quan ho sol·liciti qualsevol de les parts.

Novena. RÈGIM JURÍDIC

El present conveni té naturalesa administrativa i es regirà per allò previst a les seves clàusules, la Llei 40/2015, d'1 d'octubre, *de règim jurídic del sector públic* i la Llei 26/2010, de 3 d'agost, *de règim jurídic i de procediment de les Administracions Públiques de Catalunya*. En defecte totes elles, s'aplicaran les normes del dret privat.

Desena. JURISDICCIÓ COMPETENT

Les discrepàncies que puguin sorgir en la interpretació i aplicació del conveni, s'intentaran resoldre, en primer terme, mitjançant la negociació entre les parts. En cas de persistir el conflicte, les parts se sotmetran als jutjats i tribunals de la jurisdicció contenciós administrativa del partit judicial que correspongui al municipi de Sant Cugat del Vallès, amb renúncia expressa a qualsevol altre fur que els pogués correspondre.

Onzena. PROTECCIÓ DE DADES

La protecció de les dades personals es realitzarà, de conformitat amb el Reglament (UE) 2016/679 del Parlament i del Consell, de 27 d'abril de 2016, relatiu a la protecció de les persones físiques pel que fa al tractament de dades personals i a la lliure circulació d'aquestes dades i per la Llei orgànica 3/2018, de 5 de de desembre, de protecció de dades personals i garantia dels drets.

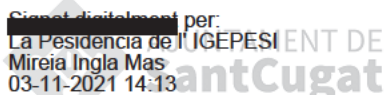
Dotzena. CONFIDENCIALITAT

Les parts es comprometen a no facilitar a tercers ni utilitzar, per altres finalitats diferents de les derivades del present conveni, la informació, propietat de l'altra part, a la que tinguin accés com a conseqüència del desenvolupament dels acords assolits per mitjà d'aquest document, essent responsables del possibles danys i perjudicis que es derivin de l'incompliment d'aquest deure de confidencialitat.

I en prova de conformitat, les parts signen el present document a Sant Cugat del Vallès, en la data detallada en la signatura.

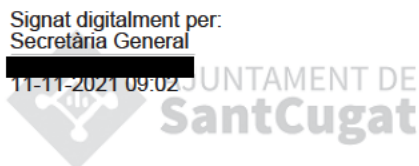
La Presidenta,

Signat digitalment per:
La Presidència de l'IGEPESI
Mireia Ingla Mas
03-11-2021 14:13



La Secretaria General,

Signat digitalment per:
Secretària General
11-11-2021 09:02



El Director General,

Firmado
digitalmente por
[Redacted]
ORIO
ALCOBA (R: [Redacted] (R:
A63918072) A63918072)
Fecha: 2021.11.02
23:00:49 +01'00'

ANNEX

DESENVOLUPAMENT DEL PROGRAMA I PRINCIPALS CARACTERÍSTIQUES

I. Classes presencials (sessions plenàries):

Formació empresarial (18h)

- Pacte de socis: Models diferents de pacte de socis i aspectes legals crítics a tenir en compte. Punts a tenir clars de cara a l'entrada de nous socis. Ponent: Expert de Roca Junyent.
- Equips emprenedors: Perfils personals i combinacions, Equips emprenedors d'alt rendiment. Ponent: Pedro Olivares, Coach del programa LEAD d'ESADE.
- Model de negoci: Business Model Canvas, Previsió d'ingressos i despeses, Prospecció de mercat. Ponent: Oscar Vayreda, Mentor de startups.
- Màrqueting i vendes: Com posicionar-se davant d'una empresa, sensibilització de les mancances de l'empresa, tipologia de rols a les grans empreses, metodologia de venda, B2B a la indústria. Ponent: Oscar Torres, Professor d'ESADE
- Pla de finançament: eines disponibles de finançament per una startup: públics, privats i alternatius. Ajustar el model de negoci a l'òptica inversora. Ponents: combinació d'experts en els diferents àmbits.
- Elevator Pitch: exercicis de comunicació i de discurs en públic. Metodologia per l'Elevator pitch i construcció d'un discurs seductor. Ponent: Silvia Bueso, Coach experta

II. Mentoring

Les persones participants en el programa comptaran amb 18hs de tutoria de mentors experts, que els ajudaran a avançar en els diferents àmbits del programa. En funció de l'àrea d'especialització de la persona emprenedora, se li assignarà un/a tutor/a, la majoria d'ESADE. L'acompanyament seguirà la següent estructura:

- Mentor d'equip: 6 hores repartides en 3 reunions amb un mentor amb expertesa en startups de base tecnològica que identificarà les fortaleces i necessitats de l'equip de la startup, així com avaluarà si està ben equilibrat.
- Mentor de model de negoci: 6 hores repartides en 3 reunions per desenvolupar temes com el model de negoci, el pla de màrqueting, vendes i el creixement.

- Mentor de finançament: 6 hores repartides en 3 reunions per treballar el pla de finançament de la startup, l'estratègia de fundraising i les diferents eines per capitalitzar.

Exemples de mentors:

Equip:

Pedro Olivares

Mercè Rius

Artur Massana

Francesc Granja

Sandra Ramos

Ferran Baldirà

Model de Negoci:

Marc Real

Jaume Amat

Sergi Audivert

Jordi Guasch

David Masó

Aniol Brosa

Finançament:

Jaume Amat

Josep Miquel Torregrosa

Xavi Montero

Marc Milian

Robert Navarro

Javier Darriba

III. Requisits i criteris de selecció:

- Startups de com a màxim 3 anys de vida
- Base tecnològica, potencialment patentable
- Primer prototip desenvolupat o en desenvolupament
- Mercat potencial degudament analitzat
- Necessitats de finançament extern a curt o mig termini
- Primera versió del pla econòmic-financer
- No és necessari tenir l'empresa formalment constituïda en el moment d'aplicar al programa, però sí amb intenció de fer-ho a curt termini
- No és necessari que l'empresa tingui vendes en el moment d'aplicar al programa (tot i que és preferible que tingui primer client)

IV. Scouting:

Aquest any i en la línia de buscar la millor plataforma de treball per la cerca de startups, hem optat per la plataforma hubspot, ja que aquesta eina ens ofereix la possibilitat de llançar convocatòries vinculades al nostre correu electrònic, crear missatges automàtics quan s'inscriu una startup, fer un seguiment acurat de la cadena de correu electrònic amb la startup a través de la plataforma i crear un perfil de contacte.

V. Com trobarem les startups:

- A través de la pàgina web d'Empenta que hem creat dins la web d'Esade Creapolis: <https://info.esadecreapolis.com/es/programa-empenta-x>
- A través de les nostres newsletters i xarxes socials
- A través dels contactes de l'Ajuntament de Sant Cugat

- A través de contactes del CRM d'Esade Creapolis: Empreses, persones emprenedores i altres entitats d'àmbit de la creativitat, innovació, tecnologia, Entrepreneurship amb les que s'ha contactat en alguna ocasió.
- A través dels contactes de l'Esade Entrepreneurship Institute
- Esade Alumni
- Blogs, webs i bases de dades d'emprenedoria, com la Startupxplore o les bases de dades de cerca de startups d'Acció.
- APTE: Parcs membres d'APTE, mitjans de comunicació, entitats relacionades amb el sistema espanyol d'innovació com cambres de comerç o associacions de joves empresaris/ies,...

VI. Selecció i jurat:

De totes les startups que ens arribin, Esade Creapolis i l'Ajuntament de Sant Cugat seleccionaran les 20 millors. Esade Creapolis elaborarà un excel puntuant de l'1 al 10 cada startup i el mateix farà l'Ajuntament de Sant Cugat. De la mitja dels dos excels, elaborarem el document de les 20 startups preseleccionades.

Una vegada tinguem les 20 startups preseleccionades, composarem un jurat competent per acabar de decidir quines son les 10 finalistes que entren al programa. El jurat estarà format per membres de l'Ajuntament de Sant Cugat, d'Esade Creapolis, directius d'ESADE Entrepreneurship Institute, inversors d'ESADEBAN i el director del Màster de finances d'Esade, Luca del Viva. Tots els membres puntuaran la startup de l'1 al 10 tenint en compte, criteris, com:

- El concepte:
 - Resol algun problema el producte/servei?
 - Proposta de valor
 - Factors diferenciadors respecte la competència
 - Fites aconseguides fins la data
 - Valoració de l'equip
- Presentació:
 - Clara i concisa?
 - Transmet entusiasme?
 - És creïble

Tot i que seguirem l'evolució de la pandèmia per Covid-19, provablement la valoració del jurat així com tot el programa el realitzem en format online aquest any 2021, esperant els següents anys poder-lo realitzar de forma presencial.

Les 20 startups preseleccionades enviaran un vídeo en què presentin la seva startup; i es farà arribar als membres del jurat perquè l'avaluïn.

Un cop tinguem l'avaluació dels membres del jurat, farem la mitja dels resultats per escollir les 10 startups finalistes del programa Empenta X.

VII. MsC in Finance:

Des de la 8a edició del programa Empenta, es col·labora amb el MsC in Finance Management d'ESADE, el 14è millor valorat a nivell mundial, perquè equips d'estudiants desenvolupin la seva *Final Master Project* amb el cas d'una de les startups d'Empenta.

Els i les estudiants desenvolupen el Pla financer de la startup, treballen temes com els balanços, el compte de pèrdues i guanys, els *cash flows* o les projeccions de tresoreria. La col·laboració és en anglès, dura tot el programa (d'abril a octubre) i comença amb un pitch de les startups davant dels i les estudiants.

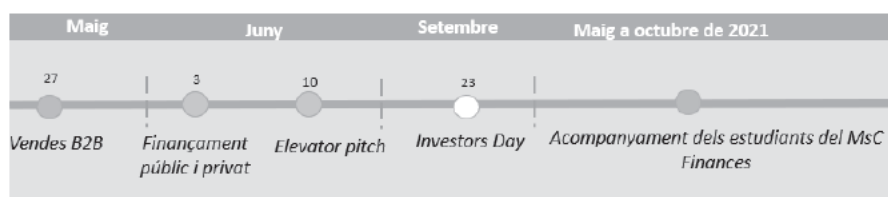
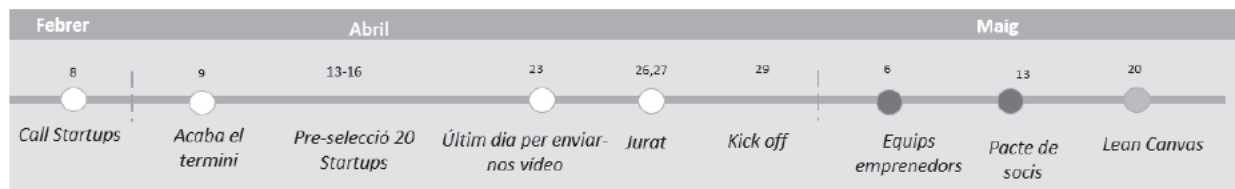
Un cop fets els *matchings* entre els grups d'estudiants i les startups, el treball es desenvolupa en reunions periòdiques durant els mesos del programa.

VIII. Espai d'incubació

Des de la desena edició del programa Empenta, que començarà a nivell executiu, a l'abril de 2021, les startups que ho desitgin, comptaran amb un espai coworking, amb les següents condicions:

- Coworking amb tots els serveis inclosos: internet d'alta velocitat, amb accés 24/7, i sales de reunions
- Virus Free en tot l'espai de coworking. A causa de la pandèmia del Covid-19, en tot moment adaptarem les mesures de seguretat a la sala Coworking, seguint l'evolució de la pandèmia.

IX. Calendari del programa Empenta X:



Equip
 Model de negoci
 Finançament
 Estudiants MSc Finance

Calendari subjecte a modificacions